



QU'EST-CE QUI INFLUENCE
MON DOSSIER DE CRÉDIT ?

Cahier de l'adulte

FAIBLE

ÉLEVÉ

Aspects de l'activité	Information
Niveau	Formation générale des adultes – Formation de base diversifiée
Domaine général de formation	Environnement et consommation
Domaine d'apprentissage	Univers social
Programme	Éducation financière
Cours	SCE-5101-1 Consommer des biens et des services
Durée estimée	60 minutes
Description	Dans cette activité, différents scénarios vous seront proposés. Vous devrez définir de quelle façon ils influenceront votre dossier de crédit et ce que vous devrez faire pour remédier à la situation ou pour la maintenir.
Compétence disciplinaire	Prendre position sur un enjeu financier
Enjeu financier	Consommer des biens et des services
Concept	<ul style="list-style-type: none"> » Consommation » Endettement
Savoirs liés à l'enjeu financier	<ul style="list-style-type: none"> » Comportement d'achat des consommateurs » Crédit à la consommation
Précision des savoirs	<ul style="list-style-type: none"> » Ressources présentant de l'information ou des points de vue sur les biens et services » Définition du terme « crédit » » Principale raison d'utiliser le crédit » Admissibilité au crédit » Insolvabilité et obtention du crédit » Contenu d'un contrat de crédit » Solutions à l'endettement » Conséquences du surendettement
Compétences transversales	<ul style="list-style-type: none"> » Exploiter l'information » Résoudre des problèmes » Exercer son jugement critique » Exploiter les technologies de l'information et de la communication
Matériel	<ul style="list-style-type: none"> » Ordinateur » Connexion Internet » Corrigé » Exemple de dossier de crédit » Document Comprendre votre dossier de crédit et votre pointage de crédit



COMMENÇONS PAR LE COMMENCEMENT

Prenez le temps de consulter l'**exemple de dossier de crédit**¹ d'Equifax proposé par l'ACFC.

Parcourez les principales sections du dossier de crédit :

- » Renseignements personnels (remarquez que l'information est très complète et que l'entreprise sait beaucoup de choses à votre sujet);
- » Liste des institutions bancaires ou des marchands qui ont fait des demandes pour consulter le dossier;
- » Historique de crédit (comptes et transactions de crédit, comptes de télécommunications, retards de paiement, chèques sans provision, limites de crédit, cartes perdues ou volées, etc.);
- » Autres informations pertinentes (recouvrement par une agence, faillite, etc.);
- » Possibilité d'utiliser une alerte à la fraude pour se protéger contre le vol d'identité.

Pour amorcer l'activité, interrogez-vous sur le crédit. Pour répondre aux questions, consultez les ressources suivantes :

- » Site Web de l'Office de la protection du consommateur : opc.gouv.qc.ca ;
- » Document **Comprendre votre dossier de crédit et votre pointage de crédit**² de l'Agence de la consommation en matière financière du Canada (ACFC) ;
- » Site Web d'Éducaloi : educaloi.qc.ca.

1. Qu'est-ce que le crédit ?

Réponse :

1. opc.gouv.qc.ca/fileadmin/media/documents/zone_enseignants/exemple_dossier_credit_equifax.pdf
 2. opc.gouv.qc.ca/fileadmin/media/documents/zone_enseignants/comprendre_dossier_credit_pointage.pdf

2. Pour quelles raisons utilise-t-on le crédit ?**Réponse :**

3. Qu'est-ce qu'un dossier de crédit ?**Réponse :**

4. Que contient le dossier de crédit ?**Réponse :**

5. Qu'est-ce qu'un pointage de crédit ?**Réponse :**

6. Quelles sont les informations à vérifier avant de signer un contrat de crédit variable (ex. : carte et marge de crédit)?

Réponse :

7. Qu'est-ce qu'une caution ?

Réponse :

8. Dans quelles situations une caution pourrait-elle vous être demandée ?

Réponse :

9. Quel est le principal engagement de la personne qui sert de caution ?

Réponse :

À l'aide du corrigé, complétez vos réponses aux questions 1 à 9.

Maintenir un bon dossier de crédit : mises en situation

Différents facteurs influencent le pointage de crédit des consommateurs. Pour chaque situation présentée, déterminez :

1. si le pointage de crédit sera modifié positivement ou négativement, ou s'il demeurera le même ;
2. pourquoi le pointage sera modifié positivement ou négativement, ou demeurera le même ;
3. ce qu'il faut faire pour améliorer le pointage de crédit (s'il y a lieu).

Pour vous aider, référez-vous au document [Comprendre votre dossier de crédit et votre pointage de crédit de l'ACFC](#).

10. Comme Mathieu a terminé ses études et déniché son premier emploi dans son domaine, il est en mesure d'effectuer le paiement de son prêt étudiant à temps chaque mois.

Le pointage de crédit augmentera-t-il, diminuera-t-il ou demeurera-t-il le même ?

Pourquoi ?

Comment améliorer le pointage de crédit ?

11. Maria paie son compte de téléphone cellulaire au complet chaque mois.

Le pointage de crédit augmentera-t-il, diminuera-t-il ou demeurera-t-il le même ?

Pourquoi ?

Comment améliorer le pointage de crédit ?

12. Comme Michel n'effectuait plus les paiements de son ordinateur auprès du magasin, son compte a été transféré à une agence de recouvrement.

Le pointage de crédit augmentera-t-il, diminuera-t-il ou demeurera-t-il le même ?

Pourquoi ?

Comment améliorer le pointage de crédit ?

13. Maude est allée en voyage cet hiver, elle a dû faire réparer sa voiture dernièrement et a acheté de nouveaux meubles pour sa chambre à coucher. Elle a tout payé avec sa carte de crédit, pour un total de 4 947 \$. Elle se dit que comme la limite de crédit de sa carte est de 5 000 \$, il n'y a pas de problème.

Le pointage de crédit augmentera-t-il, diminuera-t-il ou demeurera-t-il le même ?

Pourquoi ?

Comment améliorer le pointage de crédit ?

14. Au cours des six derniers mois, Maurice a demandé une nouvelle carte de crédit, puis a acheté un téléviseur et profité d'une promotion « 36 versements égaux » du magasin. Il a aussi signé un contrat de deux ans avec un fournisseur de téléphonie cellulaire. Finalement, le propriétaire de son nouvel appartement lui a demandé la permission de faire une demande de renseignements concernant son dossier de crédit avant la signature du bail.

Le pointage de crédit augmentera-t-il, diminuera-t-il ou demeurera-t-il le même ?

Pourquoi ?

Comment améliorer le pointage de crédit ?

À l'aide du corrigé, vérifiez vos réponses aux questions 10 à 14.

Réflexion

15. Parmi les énoncés suivants, cochez, dans la colonne « Avant la lecture », ceux qui correspondent à votre perception du crédit.

Ensuite, après avoir pris connaissance du [dossier documentaire sur le crédit en annexe](#), revenez aux énoncés. Votre perception du crédit a-t-elle changé ? Dans la colonne « Après la lecture », cochez les énoncés qui correspondent à votre perception et justifiez.

Énoncé A	Avant la lecture	Après la lecture
Si la banque m'accorde du crédit, elle considère que j'ai les moyens de rembourser.	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Éléments de justification :

Énoncé B	Avant la lecture	Après la lecture
----------	------------------	------------------

Si la banque m'offre la possibilité d'augmenter ma limite de crédit, c'est que j'ai un bon dossier.

Éléments de justification :

Énoncé C	Avant la lecture	Après la lecture
----------	------------------	------------------

Avec le crédit, je suis libre d'acheter ce que je veux, quand je le veux.

Éléments de justification :

Énoncé D	Avant la lecture	Après la lecture
----------	------------------	------------------

Mon comportement en matière de crédit influence ma réputation auprès des prêteurs.

Éléments de justification :

Énoncé E

Avant la lecture

Après la lecture

Le crédit me donne l'impression d'avoir plus d'argent que j'en ai réellement.

Éléments de justification :

Énoncé F

Avant la lecture

Après la lecture

Mon pointage de crédit est déterminé par mon institution financière.

Éléments de justification :

Énoncé G

Avant la lecture

Après la lecture

Le crédit me rend plus libre.

Éléments de justification :

Énoncé H	Avant la lecture	Après la lecture
----------	------------------	------------------

L'épargne personnelle a une influence sur mon dossier de crédit.

Éléments de justification :

Énoncé I	Avant la lecture	Après la lecture
----------	------------------	------------------

Il est important de vérifier son dossier de crédit de temps en temps, par exemple une fois par année.

Éléments de justification :

À l'aide du corrigé, vous pouvez ensuite vérifier si les énoncés représentent des perceptions justes ou erronées à propos du crédit.

SAVIEZ-VOUS QUE...

Vous avez un solde de 10 000 \$ sur votre carte de crédit. Chaque mois, vous remboursez seulement le montant minimal exigé de 5 %. Le taux de crédit qui s'applique sur le montant non remboursé est de 19,9 %.

Le temps qu'il vous faudra pour payer tout ce que vous devez : 11 ans et 8 mois.

Le montant total des frais de crédit que vous paierez : 4 908,20 \$.

RAPPEL

Statistique Canada estimait qu'au troisième trimestre de 2024, l'endettement des ménages représentait 177 % de leur revenu disponible . Cela signifie que, globalement, les ménages devaient environ 1,77 \$ pour chaque dollar de revenu disponible.

16. Utilisez le calculateur de frais de crédit dans la page [Paiement minimum : intérêt\\$ maximum\\$³](#) pour faire des simulations de paiements, en modifiant le taux d'intérêt et le paiement minimum. Observez l'effet de ces modifications sur :

- » les intérêts payés ;
- » la durée totale du remboursement.

Notez vos observations.

17. En consultant le site Web toutbiencalcul.ca, des associations de consommateurs du Québec, nommez six signes de surendettement.

3. opc.gouv.qc.ca/paiementminimum

ATTENTION

Acheter à crédit et avoir des dettes supérieures à sa capacité de payer expose le consommateur à un risque de surendettement. Rembourser sa carte de crédit en payant seulement le montant minimum chaque mois prendra des années et coûtera très cher.

Conclusion

18. Un ami vous demande des conseils pour éviter l'endettement. À la lumière de ce que vous avez appris dans cette activité, que lui suggérez-vous?

Activité optionnelle

Discutez de ce que vous avez appris dans cette activité avec des gens de votre entourage (conjoint, ami, parent, enfant, etc.). Posez-leur les questions auxquelles vous avez répondu. Quelles sont les conclusions de vos discussions?

Besoin d'aide? Les personnes vivant une situation de surendettement peuvent s'adresser à l'[association de consommateurs](#)⁴ de leur région pour obtenir de l'assistance.

4. toutbiencalcul.ca/votre-association

Annexe : dossier documentaire

L'activité *Qu'est-ce qui influence mon dossier de crédit?* a été mise à jour en 2025. Bien que certains documents du dossier documentaire ne soient pas récents, leur contenu demeure pertinent et utile.

5 mythes sur le dossier de crédit

EMMANUELLE GRIL

Vendredi 19 mai 2017

Journal de Montréal

Toutes sortes d'idées fausses circulent sur le dossier et la cote de crédit. Voici cinq croyances erronées à bannir pour de bon.

La cote et le pointage de crédit, c'est la même chose

» FAUX

Le pointage de crédit est la note que les agences de crédit – Équifax Canada et TransUnion Canada – attribuent à votre santé financière. Comprise entre 300 et 900, plus le chiffre est élevé, plus vous êtes un bon élève. Quant à la cote, elle représente l'évaluation que font les prêteurs de vos antécédents de crédit, autrement dit si vous êtes un bon ou un mauvais payeur. La cote va de 1 (la meilleure) à 9 (la pire). Une lettre apparaît devant le chiffre, qui illustre le type de crédit contracté, soit O (marge de crédit), L (crédit à tempérament), R (crédit renouvelable).

Il faut utiliser le maximum de son crédit pour bâtir son dossier de crédit

» FAUX

Vous ne devriez pas utiliser plus de 35 % à 40 % de votre crédit disponible, ce qui inclut vos limites de cartes de crédit, de marges de crédit, etc. Même si vous payez la totalité des soldes à échéance, vous serez considéré à risque par les prêteurs.

Dès que je suis libéré de ma faillite, ma cote de crédit est restaurée

» FAUX

La cote de crédit est affectée pendant six ans après la libération de la faillite, et 12 ans s'il s'agit d'une deuxième faillite. Pendant cette période, la pire cote de crédit, R9, apparaîtra dans votre dossier.

Il est préférable d'annuler une carte de crédit si on ne l'utilise pas

» FAUX

Même si vous ne vous en servez pas, conservez cet instrument de crédit. Plus le compte est ouvert depuis longtemps et plus cela améliore votre pointage de crédit.

Mieux vaut ne posséder qu'un seul instrument de crédit

» FAUX

Diversifier ses comptes de crédit (cartes de crédit, prêt automobile, marge de crédit, etc.), pour autant qu'on les utilise de façon responsable, est bon pour votre pointage.

CONSEILS

- » Plusieurs demandes de consultation de votre dossier de crédit effectuées par des prêteurs dans un court laps de temps peuvent nuire à votre pointage. On peut croire que vous êtes aux abois et en recherche d'argent. Ne faites pas trop de demandes de crédit en même temps.
- » Payez toutes vos factures à temps : un simple retard peut être rapporté par le créancier à l'agence de crédit, ce qui apparaîtra à votre dossier.
- » Rappelez-vous : aucun intermédiaire financier ne peut « blanchir » votre dossier de crédit, quoi qu'il en dise. Il n'y a que le temps et votre bonne conduite financière qui pourront l'améliorer.

Source : Emmanuel Gril, « 5 mythes sur le dossier de crédit », *Journal de Montréal*, [en ligne]. journaldemontreal.com/2017/05/19/5-mythes-sur-le-dossier-de-credit [Site consulté le 22 septembre 2025].

Le bon et le mauvais crédit

KATY NOËL

Jeudi 14 novembre 2013

les affaires plus

Le crédit, c'est comme le gras : il y en a du bon, et il y en a du mauvais. Le bannir complètement ne serait pas souhaitable, mais le fait d'en abuser peut être nocif. Tout est affaire de discipline.

Certains emprunts sont considérés comme de « mauvaises dettes », notamment les emprunts à la consommation à des taux d'intérêt élevés, et d'autres, comme de « bonnes » dettes, par exemple, les emprunts hypothécaires ou autres prêts à faible taux contractés pour investir, puisqu'ils sont liés à un actif.

Selon Statistique Canada, en 2010, les prêts hypothécaires représentaient 68 % de la dette globale des ménages. Le reste était composé de crédit à la consommation. Les gens sont-ils pour autant « bien » endettés ? Pas selon Hélène Bronsard, vice-présidente de Raymond Chabot Gestion privée : « Même le bon crédit peut faire mal », prévient-elle.

Étant donné que les taux d'intérêt sont bas, les consommateurs ont pu se permettre d'acheter des propriétés plus coûteuses. Cependant, dans certains cas, une augmentation d'un seul point de pourcentage du taux d'intérêt pourrait tout faire basculer. Et quand la maison pèse trop lourd dans un budget, elle devient du mauvais crédit. « Mon père disait toujours qu'il ne faut pas qu'une maison coûte plus cher que le quart de votre revenu mensuel ! C'est encore un bon principe », dit Daniel Laverdière, expert conseil chez Banque Nationale Gestion privée 1859. « Certains ont acheté des maisons qu'ils n'avaient pas les moyens de se payer. Il faut savoir se restreindre, même dans le bon crédit », ajoute Daniel Laverdière.

La cote de crédit

Si le crédit représente le gras, la cote de crédit est l'IMC (indice de masse corporelle)! Elle permet de savoir où l'on se situe par rapport à notre situation financière idéale. Pas étonnant que si peu de gens en prennent connaissance...

On devrait pourtant consulter son dossier de crédit comme on consulte son médecin, au moins une fois par an, pour s'assurer que tout est en ordre. Car dans 18 % des cas, il comporte des erreurs. « Une erreur au dossier pourrait faire en sorte que malgré tous vos efforts pour améliorer votre cote, vous n'obteniez jamais de prêt », dit Hélène Bronsard.

Si vous déménagez et que certaines factures ne vous sont pas acheminées, ou si un vendeur fait une erreur lorsqu'il encaisse un paiement, votre dossier pourrait contenir des comptes en souffrance. Pour obtenir une copie de votre dossier de crédit gratuitement par la poste, vous devez écrire ou téléphoner à Equifax et à TransUnion. Vous pouvez également avoir accès à votre dossier en ligne, moyennant des frais. Le pointage, par contre, ne fait jamais partie du dossier que vous recevez gratuitement par la poste. Pour obtenir votre cote, vous devez payer.

Le dossier de crédit contient deux éléments : la cote de crédit et le pointage FICO. La cote de crédit varie de R1 à R9, R1 étant le meilleur score, et R9 équivalant à la faillite. Le pointage FICO, pour sa part, varie de 300 à 900. Ce pointage est directement lié à toutes vos cartes de crédit et à votre téléphone cellulaire. Il reflète toute défaillance de paiement. « C'est ce que les prêteurs verront d'abord, alors payez en priorité les cartes de crédit et le cellulaire! » précise Hélène Bronsard.

Qu'est-ce qui influence votre pointage de crédit ?

Nouvelles demandes de crédit : - 10 %

Durée de l'expérience de crédit : - 15 %

Type de crédit : - 10 %

Montant des dettes : - 30 %

Historique des paiements : - 35 %

Mythes et réalités sur le dossier de crédit

MICKAEL DESHAIES

4 décembre 2017

Journal de Montréal

Mythe 1 : Mon dossier est accessible à tous.

» Réalité : Vous devez donner votre consentement pour que soit faite une vérification de votre dossier.

Mythe 2 : Les informations demeurent dans le dossier pour toujours.

» Réalité : L'historique est conservé pour un maximum de 7 ans, comme c'est le cas pour une faillite, par exemple. Certaines informations peuvent disparaître plus rapidement.

Mythe 3 : Mes épargnes et placements apparaissent dans mon dossier de crédit.

- » Réalité : L'épargne personnelle n'est pas répertoriée dans le dossier de crédit, sauf pour les comptes ayant été fermés pour mauvaises habitudes financières ou fraude.
- » Notez bien : L'épargne confère un coussin de sécurité évitant de s'endetter en cas d'imprévu, ce qui aide au maintien d'un bon dossier. De plus, pour certains types d'emprunts, comme une hypothèque, le prêteur voudra connaître les actifs d'un potentiel emprunteur.

Mythe 4 : Vérifier mon dossier de crédit va affecter ma cote négativement.

- » Réalité : Vous ne serez pas pénalisé pour avoir consulté votre dossier et certaines vérifications d'une tierce partie n'auront aucun impact. Toutefois, plusieurs vérifications effectuées dans une même année pour des demandes de financement affecteront votre cote négativement.

Mythe 5 : Tant que je fais mes paiements minimums mensuels, mon score sera excellent.

- » Réalité : N'effectuer que les versements minimums implique de grands frais d'intérêt et mène à l'endettement.
- » Un ratio d'endettement élevé transmet un signal négatif aux prêteurs.
- » On doit éviter de garder un solde près de la limite octroyée.

Mythe 6 : Mes habitudes de consommation sont répertoriées dans mon dossier.

- » Réalité : Il n'est pas possible d'y voir ce que vous achetez et à quels endroits vous magasinez.
- » Que vous utilisiez votre carte de crédit pour des achats frivoles ou non, l'important demeure de payer votre compte à temps et de réduire au minimum votre taux d'endettement.

Deux mesures à prendre :

1. Consultez votre dossier tous les 12 à 24 mois ou avant d'entreprendre des démarches pour une demande de financement important. Pourquoi ?
 - » Connaître votre situation et voir s'il y a lieu de l'améliorer.
 - » Au besoin, apporter des changements à vos habitudes de consommation et d'utilisation du crédit.
 - » Déceler les anomalies et erreurs administratives.
 - » Rembourser une dette que vous aviez perdue de vue.
 - » Constater que vous avez été victime de fraude ou de vol d'identité.
2. Si vous n'êtes pas en mesure de faire un paiement, prenez les devants et communiquez avec le créancier. Pourquoi ?
 - » Possibilité de s'entendre et de limiter les dégâts sur votre cote de crédit.
 - » On pourrait accepter de ne pas soumettre votre dossier à une agence de recouvrement.

Adapté de : Mickael Deshaies, « Mythes et réalités sur le dossier de crédit », *Journal de Montréal*, 4 décembre 2017, [Consulté en ligne le 11 décembre 2017].



Est-il bon d'accepter une augmentation de sa limite de crédit ?

les affaires

19 septembre 2024

Après avoir maintenu les taux d'intérêt à un niveau élevé pendant des années, la Banque du Canada a commencé à assouplir sa politique monétaire, avec deux baisses de taux cette année et d'autres à venir. Entre autres conséquences, la baisse des taux d'intérêt encourage les dépenses de consommation – et les emprunts. Cela inclut les cartes de crédit. Ainsi, les consommateurs peuvent se retrouver plus endettés, car ils sont plus enclins à emprunter et à dépenser qu'à épargner.

[...]

Une limite de crédit élevée crée une illusion

Si l'offre d'une limite de crédit plus élevée témoigne de la solvabilité du titulaire de la carte, Doug Hoyes précise qu'elle ne doit pas être considérée comme une médaille. « Vous ne recevez pas un prix », précise-t-il. « La banque veut gagner de l'argent et c'est pour cela qu'elle fait cette offre. »

Une augmentation de la limite de crédit crée l'illusion d'un pouvoir d'achat plus important. « Si vous payez toujours l'intégralité de votre carte de crédit chaque mois, la banque ne gagne pas d'argent sur les intérêts. En augmentant votre limite de crédit, elle peut donc vous encourager à conserver un solde, ce qui accroît ses bénéfices », explique-t-il.

Une fois que le client a démontré qu'il respectait les délais de paiement, la banque n'a rien à déboursier pour augmenter sa limite de crédit. « La banque peut alors potentiellement percevoir plus d'intérêts », explique Doug Hoyes, qui ajoute que « la banque est gagnante, à condition que l'emprunteur continue à effectuer ses paiements ».

Selon Doug Hoyes, il existe une autre raison pour laquelle les banques font de telles offres. Elles veulent gagner de l'argent sur la différence, ou l'écart, entre ce qu'elles paient aux déposants pour leur épargne et ce qu'elles facturent aux emprunteurs sous forme d'intérêts sur les prêts.

Étant donné que les taux d'intérêt sont encore plus élevés qu'ils ne l'étaient au plus fort de la crise de la COVID-19, les gens sont plus susceptibles de garder leur argent à la banque, ce qui donne aux banques plus de fonds à prêter. « Donc, si vous recevez une offre du prêteur, c'est probablement une combinaison de votre solvabilité et du fait que les banques ont de l'argent qu'elles veulent prêter et gagner de l'argent sur l'écart de taux », explique Doug Hoyes.

Faut-il mordre à l'hameçon ?

Avec des taux d'intérêt à deux chiffres, les dettes liées aux cartes de crédit sont les plus coûteuses de tous les emprunts. Si le prêteur augmente votre limite, il y a de fortes chances que vous dépensiez plus avec votre carte et que vous payiez donc plus d'intérêts.

L'aggravation du niveau d'endettement des consommateurs canadiens le confirme. Selon un rapport d'Equifax Canada, l'endettement total des consommateurs canadiens a dépassé les 2 500 milliards de dollars au dernier trimestre, soit une hausse de 4,2 % par rapport à l'année précédente.

Les emprunts par carte de crédit ont largement contribué à cette augmentation, les soldes impayés atteignant 122 milliards de dollars. En moyenne, les détenteurs de cartes de crédit au Canada ont maintenant une dette de plus de 4 300 \$, un niveau jamais atteint depuis 2007. Pire encore, les Canadiens mettent plus de temps que jamais à rembourser ces dettes.

Doug Hoyes fait remarquer que si un emprunteur n'est pas suffisamment discipliné pour payer intégralement chaque mois, le crédit supplémentaire pourrait l'inciter à dépenser et à payer des intérêts excessifs, ce qui nuirait à sa situation financière. « Le risque d'accepter une offre est d'emprunter plus d'argent et de devoir payer des intérêts plus élevés chaque mois », ajoute-t-il.

Il peut être judicieux d'accepter l'offre si vous avez vraiment besoin de l'argent à court terme et que vous pouvez vous permettre de le rembourser. « Souvent, la bonne réponse est: merci, mais non merci », déclare Doug Hoyes.

Une carte de crédit n'est pas de l'argent gratuit. En fin de compte, la décision d'accepter ou de refuser un crédit supplémentaire dépend de votre capacité financière et de votre discipline à gérer l'utilisation de votre carte et à payer l'intégralité du solde chaque mois. N'empruntez que si vous le faites pour un besoin spécifique et que vous pouvez rembourser à temps. « Si vous savez que vous recevrez un remboursement d'impôt important dans trois mois, il peut être acceptable d'emprunter maintenant, car vous savez que vous aurez les fonds nécessaires pour rembourser le prêt », explique Doug Hoyes.

Adapté de : Vikram Bharat, « Est-il bon d'accepter une augmentation de sa limite de crédit? », *Morningstar*, [en ligne]. <https://www.lesaffaires.com/mes-finances/est-il-bon-daccepter-une-augmentation-de-sa-limite-de-credit/> [Site consulté le 22 septembre 2025].

Les pièges du crédit

TOUT BIEN CALCULÉ

Les pièges du crédit

Voici quelques-uns des pièges du crédit.

Crédit = réduction du pouvoir d'achat

Acheter à crédit, c'est accepter de payer des intérêts. Avec des taux de 19 % ou 29 % d'intérêt sur une carte de crédit, c'est cher payer! Or, tout cet argent dépensé en intérêts réduit d'autant votre pouvoir d'achat. Calculez tous les intérêts que vous payez en un an et vous constaterez à quel point vous contribuez à faire vivre les banquiers! C'est un pensez-y-bien.

À 0 % d'intérêt : pourquoi s'en priver ?

Une auto ou un mobilier de cuisine à 0 % d'intérêt, c'est tellement alléchant ! Posez-vous cette question : un banquier accepterait-il de prêter de l'argent en ne faisant aucun profit ? Bien sûr que non. Les offres à 0 % d'intérêt n'existent pas. Dans les faits, le taux d'intérêt est inclus dans le prix d'achat. Même chose pour une auto vendue à un taux d'intérêt de 1 ou 2 %. Dans ces cas, il est très difficile de négocier à la baisse le prix d'achat du véhicule.

Le crédit : une illusion de revenus

Plusieurs détenteurs d'une marge de crédit ont l'illusion d'avoir accès à des revenus supplémentaires pour couvrir leurs dépenses. Or, il ne s'agit pas de revenus, mais bien d'une dette qui devra être remboursée tôt ou tard, selon certaines conditions. Même chose pour la carte de crédit. Elle vous permet d'accéder à crédit à des biens et services et de bénéficier d'un délai plus ou moins long pour les payer. En contrepartie, vous devez payer des intérêts plus ou moins élevés selon le type de crédit octroyé.

Des offres de crédit préautorisées pour les bons consommateurs

Dans votre courrier, une institution financière vous offre une nouvelle carte de crédit. Selon vous, cette offre est préautorisée parce qu'on vous a évalué comme un bon consommateur. Dans les faits, l'entreprise n'a rien vérifié. Toutes les maisons de votre quartier ont sans doute reçu la même offre ! Les consommateurs qui possèdent cinq cartes de crédit et qui ne remboursent que le paiement minimum exigé auront ainsi un très bon dossier de crédit, et ce, même s'ils frôlent le surendettement ! Ce n'est qu'une technique de marketing.

Le crédit me rend plus libre

Les publicités associent le crédit à un sentiment de liberté. Or, c'est tout le contraire ! Évidemment, le crédit permet de satisfaire ses moindres besoins et désirs. C'est le principe de l'« acheter maintenant et payer plus tard ». Or, il faudra bien un jour rembourser cette dette.

Les dettes viennent avec des obligations. Parlez-en au propriétaire d'une nouvelle voiture qui devra assumer des paiements durant les sept prochaines années. Qu'arrivera-t-il s'il perd son emploi ou s'il vit une séparation ? Comment fera-t-il pour honorer ses obligations ? Le crédit, lorsqu'il est mal utilisé, enchaîne plus qu'il ne libère.

Adapté de : « Les pièges du crédit », *Tout bien calculé*, [en ligne]. toutbiencalcule.ca/mon-credit-mes-dettes/emprunter/les-types-d-emprunt/les-pieges-du-credit [Site consulté le 22 septembre 2025].

Dix cadeaux empoisonnés, gracieuseté de votre carte de crédit

STÉPHANIE GRAMMOND

Dimanche 8 septembre 2016

La Presse+

Voici 10 cadeaux empoisonnés que les émetteurs de cartes de crédit offrent gentiment à leurs clients... dans l'espoir caché de leur imposer des intérêts salés.

Serge Pilon est en beau fusil de chasse. Et je le comprends parfaitement. Il s'est fait avoir par une banque qui lui a offert du crédit à 0,99 %. Le retraité en a profité pour transférer 13 000 \$ de dettes sur sa carte de crédit.

On lui avait bien dit qu'il n'aurait qu'à faire un paiement minimum d'environ 210 \$ par mois pour profiter de cet alléchant taux. M. Pilon a donc pris l'habitude de rembourser cette somme, en plus de régler au complet tous ses achats courants. Mais au fil des mois, il a vu apparaître des frais d'intérêts croissants sur son relevé de compte : 25 \$, 50 \$...

Que s'est-il donc passé ? M. Pilon est tombé dans un piège classique. Les transferts de solde à taux promotionnels sont un leurre, car une partie ou la totalité des paiements servent à rembourser le solde transféré (à 0,99 %) plutôt que les achats du mois courant (à 24,55 %).

[...]

Le crédit, pas un cadeau

Une quincaillerie vous accorde un rabais de 10 % sur votre premier achat si vous adhérez à sa carte de crédit. En guise de bienvenue, une banque vous donne 30 000 points, ce qui équivaut à 300 \$. Toutes ces primes d'adhésion donnent l'eau à la bouche. Mais il s'agit d'une incitation au crédit pure et simple qui devrait être bannie. Pour profiter de ces offres, les consommateurs multiplient les cartes de crédit, ce qui peut miner leur dossier de crédit et leur faire perdre le fil de leurs finances.

Adapté de : Stéphanie Grammond, « Dix cadeaux empoisonnés, gracieuseté de votre carte de crédit », *La Presse+*, [en ligne]. plus.lapresse.ca/screens/8c8c18fe-7273-46d6-82b6-663cbcd48efa_7C_0.html [Site consulté le 22 septembre 2025].